

Accountmanager (Regio Arnhem-Achterhoek)

Ben jij iemand met een uitstekend gevoel voor commercie en techniek? Heb jij veel inlevingsvermogen richting de klant én ben jij bekwaam in het onderhouden van relaties? Dan zoeken wij jou!

Wat ga jij doen?

Als accountmanager voor de regio Arnhem en Achterhoek zijn jouw voornaamste taken het onderhouden en uitbreiden van de samenwerking met bestaande relaties en door middel van acquisitie nieuwe mogelijkheden opsporen om zo de omzet te verhogen. Hierbij gaat het voornamelijk om het inspelen op de behoefte van de klant en om het 'concept Koskamp' weten over te brengen: *meer dan automaterialen*.

Onderweg ben je bezig met het adviseren van de klant met als doel samen een betere omzet te genereren. Koskamp heeft hiervoor verschillende diensten. Een andere belangrijke taak is het zodanig managen van de verwachtingen en wensen van de klanten dat de klanttevredenheid en binding nog meer toeneemt.

De accountmanager zal actief zijn in de regio's midden en noordoost Nederland.

Wie ben jij?

- Je bent ondernemend, klantgericht en hebt affiniteit met automatisering;
- Je bent in staat om op elk niveau te communiceren; oftewel een stevige gesprekspartner voor onze klanten;
- Je hebt een uitgesproken dienstverlenende en klantgerichte houding;
- Je weet de doelstellingen op een zeer gerichte efficiënte manier te behalen;
- Je kan zelfstandig functioneren als ondernemer in het rayon en toont initiatieven;
- Je opereert op een goed, zakelijk werk - en denkniveau (mbo/hbo);
- Je hebt ervaring in een commerciële functie of je bent bijvoorbeeld werkzaam (geweest) in een after-sales functie in de Automotive branche.

Wat bieden wij jou?

- Marktconform salaris dat meegroeit met jouw ambitie;
- 24 vakantiedagen per jaar;
- Deelname aan onze pensioenregeling;
- Een organisatie die oog heeft voor jouw professionele ontwikkeling om jouw kennisniveau en skills verder te blijven ontwikkelen;
- Een uitdagende, maar vooral ook een toffe functie in een open, informele werksfeer.

Voor wie ga je werken?

Familiebedrijf Koskamp is de leverancier, dienstverlener en opleider voor autobedrijven, nu en in de toekomst. Onze missie is om onze klanten succesvoller te maken.

Bij Koskamp heerst een professionele bedrijfscultuur, waarbij veel waarde wordt gehecht aan passie en plezier in het werk. Koskamp staat voor: klantgerichtheid, resultaatgerichtheid, passie en samenwerken aan een optimaal resultaat!

Meer weten over de functie?

Neem contact op met Dennis Booman, commercieel manager, via 06 86877758.

Enthousiast?

Ben jij enthousiast geworden na het lezen van deze vacature? Solliciteer dan snel en wie weet kom jij binnenkort ons team versterken!

We waarderen enthousiasme van sollicitanten, niet van acquisitie.